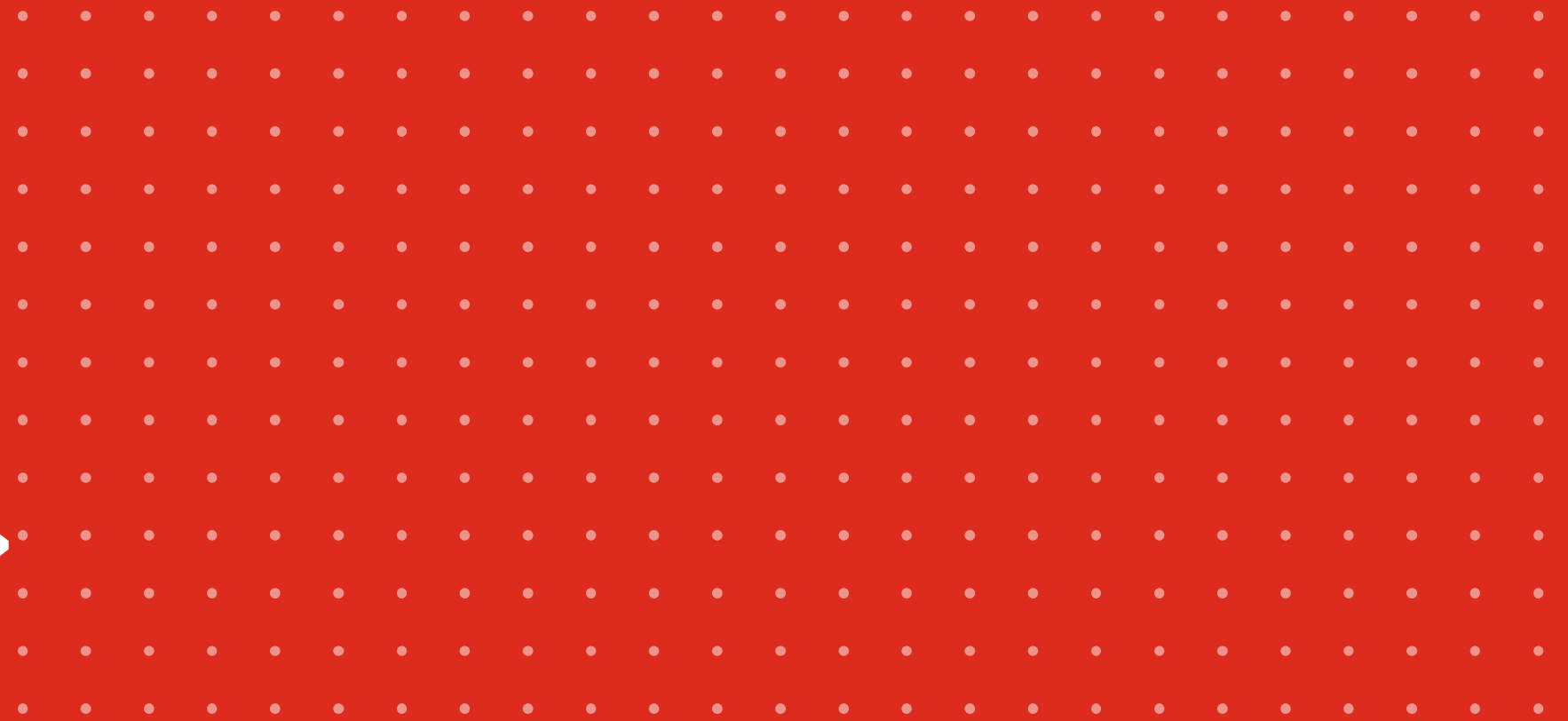


Контрактные производства СП – ООО «Магнит агро фермер»



«Магнит» – Департамент по
контрактным производствам –
Управление по агроконтрактации

 **МАГНИТ
агрофермер**

Год основания -
2023

Основное направление бизнеса:

агроконтракты с отечественными производителями –
долгосрочные договоры на поставки будущего урожая

Преимущества:

гарантированные объёмы
утвержденный график
адаптация цен согласно конъюнктуры рынка
сопровождение на всех этапах взаимодействия с сетью

Магнит агро фермер – это Ваш надежный партнер
входа в торговую сеть «Магнит»



Команда департамента по контрактным производствам



Жиганова Ольга

руководитель направления по контрактации с/х в открытом грунте восток

доб. 15474
zhiganova_on@magnit.ru



Позидаев Георгий

руководитель направления по контрактации с/х в открытом грунте запад

доб. 41713
pozhideev@magnit.ru



Тришков Александр

руководитель направления по контрактации плодовых культур

доб. 16059
trishkov_an@magnit.ru



Воронин Михаил

Главный агроэксперт

доб. 44442
voronin_mn@magnit.ru



Кочкалда Александра

руководитель направления сопровождения качества АК/СП

доб. 47106
kochkalda_as@magnit.ru



Копьяк Александр

руководитель сектора документооборота

доб. 41962
kopyak_av@magnit.ru

Команда ООО «Магнит агро фермер»



Рожков Павел

генеральный директор

доб. 44894
rozhkov_p_v@magnit.ru



Анищенко Арман

начальник коммерческого
отдела

доб. 47241
anicshenko_aa@magnit.ru



Ищенко Александр

начальник отдела по работе с
поставщиками

доб. 42907
ishhenko_as@magnit.ru





Бабушкин Геннадий

Директор департамента по
контрактным производствам

babushkin_gv@magnit.ru

Профессиональный опыт

Директор департамента по контрактным производствам

«Магнит»

2024–по наст. время

Директор департамента по КМ, Кавказский округ

«Магнит»

2021–2024 (3 года)

Руководитель категории «Ультрафреш», Уральский округ

«Магнит»

2019-2021 (2 года)

Работа по направлению категорийного менеджмента в ведущих розничных сетях

2013-2019 (7 лет)

Категорийный менеджер, кондитерские изделия

Командор

2011-2013 (2 года)

Агроконтракт сегодня – это:

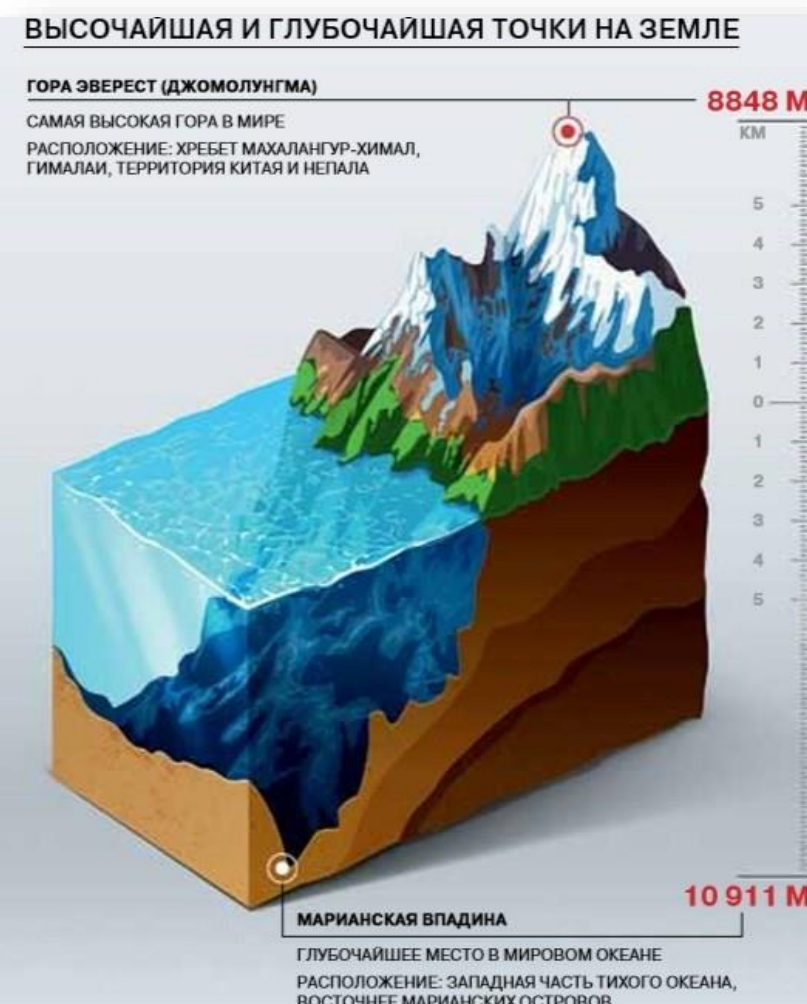


>150 КА

56 контрактных SKU

>50% доли
отечественных
овощей

>500 000 тонн
овощей и фруктов



Оборот АК в 2023 году составил более **400 тыс. тонн**. Если выстроить все фуры, на которых привезен данный объем в ряд, то их длина составит: **35 высот горы Эверест**



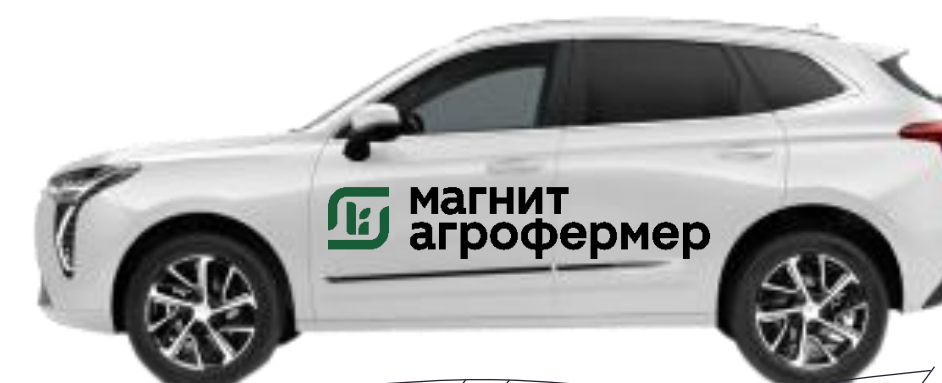
Наши **Агроэксперты** за календарный год



117 тыс. км

=

трем окружностям Земли



180 тыс. км

=

18 расстояниям от Калининграда до Владивостока

Регионы присутствия партнеров Агроконtrakта



41 субъект Российской Федерации

121 поставщик уже сотрудничает с нами в сезоне 24/25

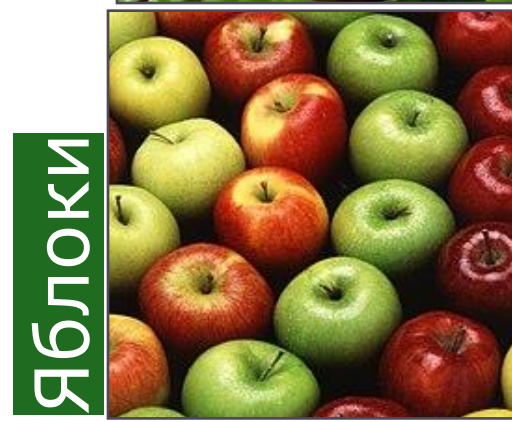
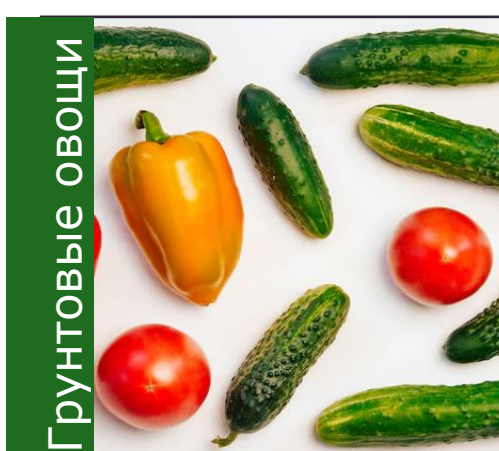
(**+53** контрагента в процессе подписания контракта)

более 400 тыс. т – результат поставок ФРОВ в нашу сеть в 2023

425 тыс. т – прогноз отгрузок на текущий год



Наш ассортимент



- орехи, сухофрукты
- фреш
- зернобобовые культуры
- другие фрукты

Гр22	Регион	2 022 Доля %	2 023 Доля %	2 024 Доля %	
Капуста	Волжский округ	41,20%	60,93%	46,43%	
	Кавказский округ	42,82%	60,04%	58,27%	
	Московский округ	47,85%	70,20%	63,40%	
	Северо-Западный округ	9,31%	16,72%	14,24%	
	Сибирский округ	54,66%	61,99%	38,56%	
	Уральский округ	44,47%	48,06%	43,90%	
	Центральный округ	25,05%	43,51%	47,11%	
	Южный округ	37,80%	40,78%	30,58%	
	Картофель	Волжский округ	48,49%	63,78%	46,17%
		Кавказский округ	38,78%	45,31%	31,70%
Московский округ		50,70%	59,68%	43,52%	
Северо-Западный округ		10,25%	17,82%	15,72%	
Сибирский округ		76,30%	70,55%	47,97%	
Уральский округ		60,61%	61,15%	54,37%	
Центральный округ		52,69%	56,27%	32,87%	
Южный округ		11,81%	13,65%	10,76%	
Лук		Волжский округ	42,07%	41,76%	51,85%
		Кавказский округ	56,39%	64,66%	78,57%
	Московский округ	49,12%	56,16%	52,73%	
	Северо-Западный округ	7,24%	10,81%	15,20%	
	Сибирский округ	10,97%	10,83%	20,47%	
	Уральский округ	1,58%	8,49%	21,37%	
	Центральный округ	25,62%	47,22%	55,76%	
	Южный округ	28,32%	39,22%	42,07%	
	Морковь	Волжский округ	45,18%	43,93%	36,83%
		Кавказский округ	32,29%	48,49%	44,07%
Московский округ		39,57%	46,16%	34,42%	
Северо-Западный округ		5,50%	11,45%	6,62%	
Сибирский округ		63,13%	73,16%	42,49%	
Уральский округ		47,32%	52,54%	37,06%	
Центральный округ		39,61%	41,66%	20,54%	
Южный округ		10,44%	10,38%	11,42%	
Свекла		Волжский округ	56,71%	46,41%	39,44%
		Кавказский округ	25,25%	46,77%	28,26%
	Московский округ	52,67%	50,17%	31,06%	
	Северо-Западный округ	12,21%	19,78%	9,32%	
	Сибирский округ	69,64%	69,80%	53,60%	
	Уральский округ	51,23%	47,94%	40,14%	
	Центральный округ	16,88%	23,70%	17,22%	
	Южный округ	31,47%	34,13%	13,96%	
	Яблоки	Волжский округ	4,81%	2,80%	1,73%
		Кавказский округ	71,43%	14,62%	19,86%
Московский округ		2,74%	7,85%	6,99%	
Северо-Западный округ		0,96%	1,93%	3,82%	
Сибирский округ		0,89%	8,52%	1,65%	
Уральский округ		2,22%	2,47%	1,23%	
Центральный округ		14,42%	20,53%	11,73%	
Южный округ	3,44%	8,58%	11,59%		

С кем мы работаем



ООО «Малиновое поле» (Липецкая обл.)

2 года работает в рамках АК

Расширил ассортимент, участвует в целевом выращивании продукции

ООО АПК «Приэльбрусье» (Карачаево-Черкесская Республика)

2 года работы в рамках АК

Установили новую линию калибровки, мойки и фасовки;кратно увеличили объемы поставок в сеть по АК

ИП глава КФХ Лисенкова И.А. (Псковская обл.)

2 года работы в рамках АК

За время работы освоила поставку в сеть всех видов фасовки картофеля, поставляет 50% от выращиваемого объема в сеть по АК

ИП глава КФХ Вейсов С.М. (Астраханская обл.)

Работают в рамках АК с 2023 г.

За время работы по АК приобрели и усовершенствовали линию по сортировке и упаковке продукции, обеспечили склад необходимым оборудованием

ООО «Новоилецкое» (Оренбургская обл.)

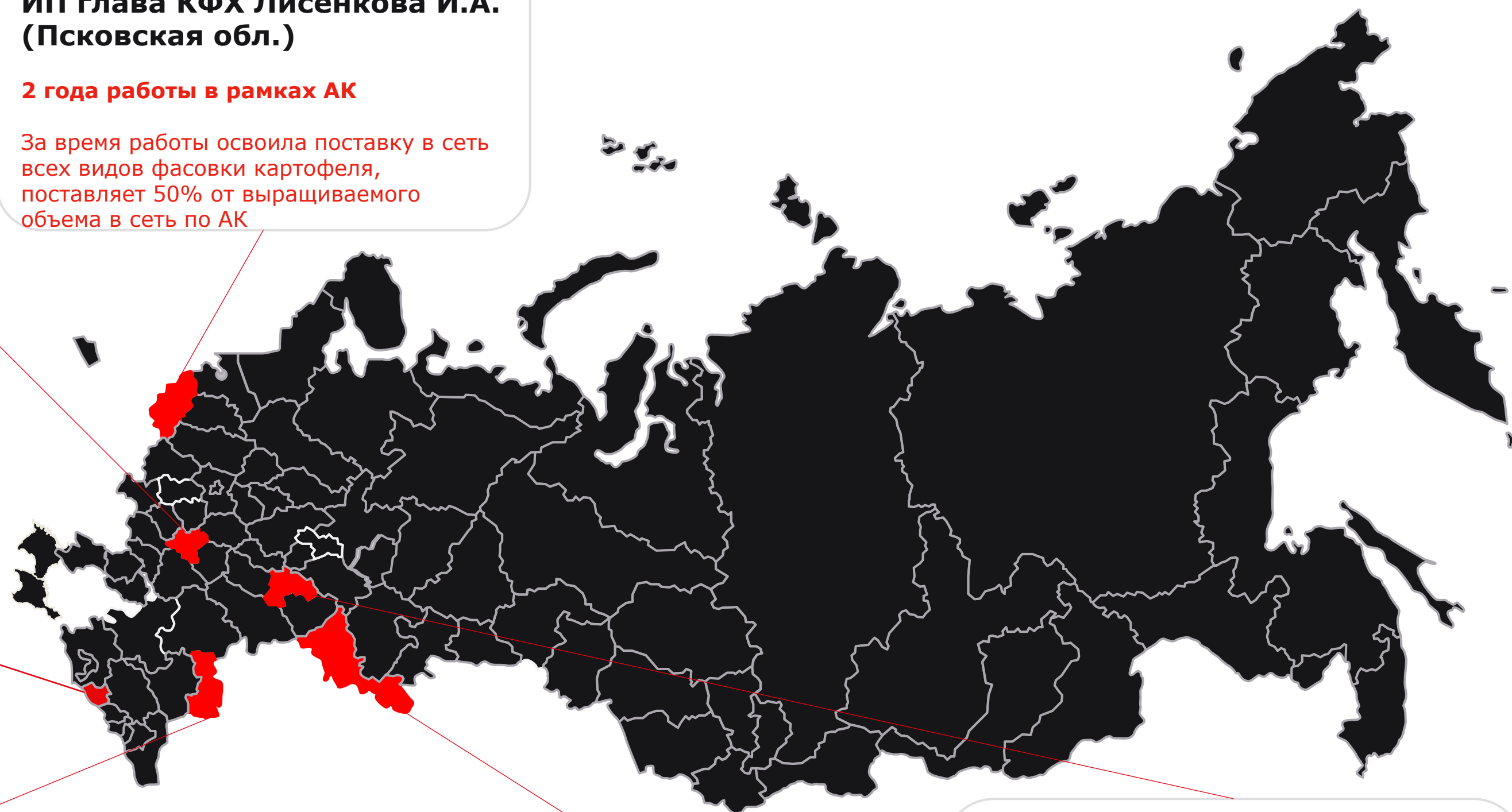
4 года работы в рамках АК

Расширили ассортимент по капусте, закупили моющую установку для арбуза, новое фасовочное оборудование

СПК «Перспектива» (Ульяновская обл.)

6 лет работы в рамках АК

До 90% продукции поставляет в сеть по АК. В 2024 году построил новый склад для хранения, приобрел автоматическую паллетку для капусты. Запускает цех для заквашивания капусты. Обеспечил свои поля поливом



Развитие фермерских хозяйств при работе по схеме АК



КФХ «Возрождение» является крупным производителем зерновых культур. В начале 2024 года предприятие приняло решение о реорганизации хозяйства и по рекомендации партнеров обратилось для консультации в управление агроконтрактации с целью расширения ассортимента продукции в сторону овощных культур. В рамках сотрудничества были проведены следующие мероприятия:



- **Консультации по переориентации хозяйства:** проведены переговоры, направленные на оптимизацию процессов в хозяйстве для повышения эффективности производства.
- **Разработка системы защиты растений:** предложены меры по внедрению эффективных систем защиты растений.

- **Подбор сельскохозяйственной техники и семян:** проведен анализ потребностей контрагента и предложены наиболее подходящие варианты с/х техники и семян для получения стабильных урожаев

- **Рекомендации по оросительной системе:** разработаны рекомендации по приобретению и установке поливной системы
- **Фасовочное оборудование:** подготовлены рекомендации по выбору фасовочного оборудования, что позволит подготавливать товар для поставки в сеть.
- Планируется ввести в эксплуатацию два склада общим объемом 2300 тонн

Оптимизация схем качества



допуски с учетом критики сезона



дифференцированная выборка



приемка по количеству на складе КА



тестирование спорных дефектов



отмена вторичной приемки



первый этап оптимизации чатов

Фермерская продукция в сетях? – Агрегатор!

Опыт реализации проекта в Тульской области показывает, что для успешной работы большинству фермеров требуется объединяющая сила – агрегатор, в роли которого могут выступать как участник фермерского сообщества (объединения), так и розничная сеть или третье лицо.

Взаимодействие с сетями - сложности

- ✗ 1. Объем продукции и ассортимент фермера слишком мал для эффективной логистики.
- ✗ 2. Не все фермеры имеют ЭДО.
- ✗ 3. Не у всех есть полная сертификация и наличие сопроводительных документов.
- ✗ 4. Нюансы, связанные с ГИС, «Меркурием», «Честным знаком» и проч. Обеспечение оформления документов для каждой точки.
- ✗ 5. Не у всех есть расчетные счета.
- ✗ 6. Низкий уровень знания продукта/бренда, а также высокие ожидания покупателя по качеству и уровню сервиса (для повторной покупки все критерии важны)

Агрегатор:

- ✓ 1. Консолидация логистики и документооборот (ЭДО, EDI)
- ✓ 2. «Меркурий» и «Честный знак» на высоком автоматизированном уровне (1С+ «Меркурий», «Честный знак»+ WMS+ТСД)
- ✓ 3. Маркировка, комплектация, квантирование, партионный учет и др.
- ✓ 4. Переработка, доработка продуктов от фермеров до сетевого качества
- ✓ 5. Менеджмент взаимоотношений с розничными сетями
- ✓ 6. Консультация по вопросам производства продукции, привлечения господдержки
- ✓ 7. Скаутинг и привлечение фермеров для формирования целевой корзины продуктов

Фермерский агрегатор

При работе с агрегатором фермер получает:

- консолидированный заказ для магазинов;
- удобный согласованный период отгрузки;
- доставка продукции на Распределительный центр;
- приемку продукции на Распределительном центре в выделенный временной промежуток;
- Магнит сам осуществит доставку продукции на магазины;
- экономию затрат на логистику (20-30%)



4 действующих агрегатора

Тульской области (МАФ), Волгоградская область (ВАПС), Санкт-Петербург (Food Miles), Краснодарский край (СППСК Солнечный Круг)

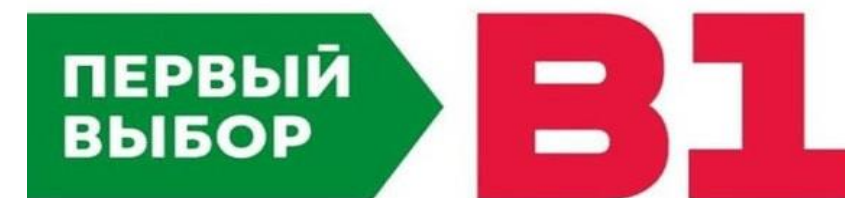
Схема работы





Дополнительные направления бизнеса:

1. Продажи ФРОВ во внутреннем контуре сети



2. Продажи вне контура сети


3. Экспорт зернобобовых

Закупим у СХТП
зернобобовые
культуры (нут,
горох, чечевица и
др.)

Поставим Вашу
продукцию на
экспорт

4. Закупка сырья на переработку

Контракты: новые категории и новые виды деятельности




Агентские договора на
семена, СЗР и пр.



Выращивание ФРОВ
на арендованных землях



Хранение и фасовка ФРОВ на
собственном складе



Заключение контрактов на
приобретение и поставку
пивоваренного ячменя и
хмеля

Хранение и фасовка ФРОВ на собственном складе



Овощной склад в п. Сосновка, Сосновский район, Тамбовская область



4 хранилища

2 камеры площадью 855 м² и одной
вентиляционной установке в каждом
хранилище

Зона временного хранения продукции
площадью 570 м²

Помещение мойки и фасовки
площадью 720 м²

Объем хранения 1 секции – 2000-2500 т
картофеля при хранении навалом

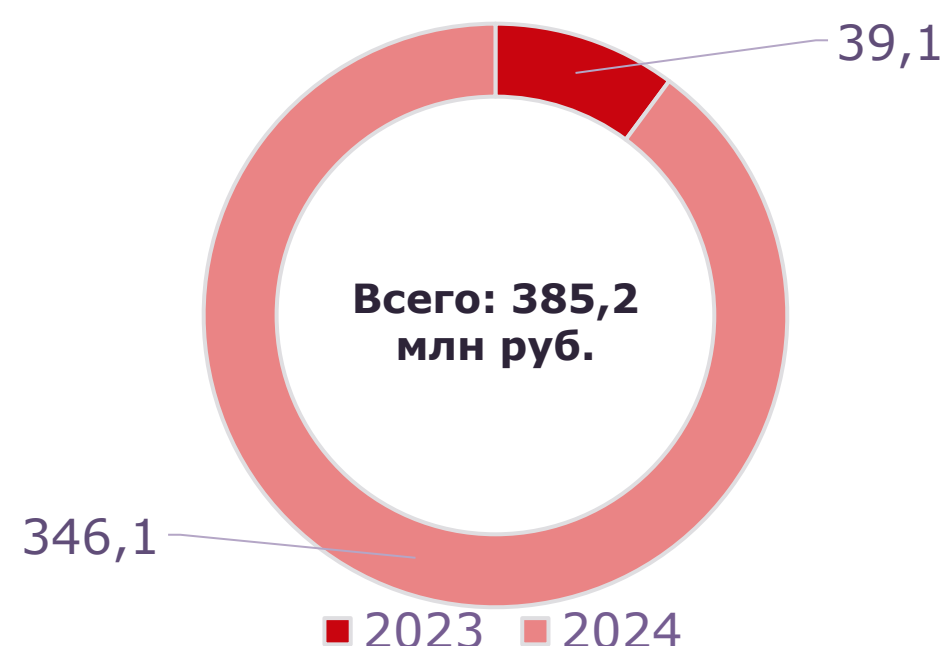
Общий объем хранения – до 20 000 т
картофеля

Государственная поддержка производителей АК/СП

Наши специалисты:

- проконсультируют по формированию документов для получения государственной поддержки по объектам и проектам сельскохозяйственного комплекса;
- окажут консультационную поддержку в части сохранения присвоенных статусов объектов, полученной государственной поддержки;
- помогут в формировании и предоставлении ежеквартальной и годовой отчетности в органы государственной власти

ОБЩАЯ СУММА ПРИВЛЕЧЕННОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ, МЛН РУБ.



Работаем по всей России



100% - эффективность привлечения

Максимцов Денис

Менеджер грантов
Департамент по контрактным производствам
Краснодар, ул. Солнечная 15/5, ГК, каб. 6422
8 (861) 210-98-10, доб. 40558
Тел. 8 (918) 944 40 33
E-mail: maksimtcov_dv@magnit.ru

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРИВЛЕЧЕННОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ (% от общей суммы)



Субсидии на возмещение части затрат на поддержку производства картофеля и (или) овощей

18 %

Субсидии на возмещение части затрат на элитное семеноводство картофеля и (или) овощных культур



Субсидии на возмещение части затрат на закладку и (или) уходные работы за многолетними насаждениями (до вступления в товарное плодоношение)

1 %



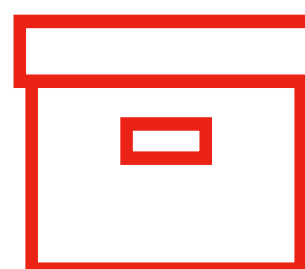
Субсидии на возмещение части затрат на производство и реализацию зерновых культур

Субсидии на возмещение части затрат на поддержку элитного семеноводства

81 %

Субсидии на возмещение части затрат на уплату процентов по инвестиционным кредитам

НАПРАВЛЕНИЯ ПОДДЕРЖЕК, НАХОДЯЩИЕСЯ В ПРОРАБОТКЕ



Субсидии, связанные с компенсацией части прямых понесенных затрат на создание и (или) модернизацию картофеле- и овощехранилищ



Субсидирование затрат на выращивание хмеля и солода

Новый продукт АО «Корпорация «МСП» - гарантия обеспечения части аванса по агроконтрактам, заключаемым федеральными торговыми сетями с сельскохозяйственными производителями

Размер обеспечиваемого гарантией аванса	Размер гарантии	Срок гарантии	Вознаграждение Корпорации за гарантию
до 50%	от 10 до 50 млн ₽	до 365 дней	1,75 % годовых

Параметр	Гарантия в обеспечении Агроконтракта
Оплата вознаграждения по гарантии	Субъект МСП
Срок	До 12 мес.
Обеспечение	Поручительство учредителей субъекта МСП
Пакет документов	Минимальный пакет документов
Агроконтракт	По типовой форме ФТС с добавлением пункта о предоставлении гарантии Корпорации МСП

Ключевые критерии на этапе «Пилот»

<p>Общие требования к Поставщику*</p> <p>* Требования проверяются на основе Анкеты Поставщика</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Поставщик является субъектом МСП в соответствии с требованиями 209-ФЗ; 2. Поставщик не входит в группу связанных компаний (ГСК), в которой один из участников имеет доход за последний завершённый год более 2 млрд руб.; 3. В течение 12 мес., предшествующих дате заявки на получение гарантии, отсутствовали изменения в составе участников/акционеров Поставщика, владеющих 51% и более долей/акций в уставном капитале Поставщика; 4. В отношении Поставщика отсутствуют заявления/иски о признании его банкротом; 5. Поставщик не находится в процедуре ликвидации / реорганизации; 6. Поставщик занимается выращиванием/производством продукции, планируемой к поставке по агроконтракту, не менее 3-х полных лет; 7. В течение 12 мес. Поставщик имеет опыт поставки продукции в федеральную торговую сеть, планируемой к поставке по агроконтракту; 8. Наличие у Поставщика в собственности и/или аренде земельного фонда, достаточного для выращивания запланированного объема урожая по агроконтракту исходя из средней за последние 3 года урожайности в данном регионе.
<p>Минимальные требования к финансовому положению Поставщика*</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. В отношении Поставщика отсутствуют иски в размере, превышающем 5% дохода за последний завершённый год; 2. Поставщик имеет положительную рентабельность по чистой прибыли за последние 2 завершённых года (для ЮЛ) 3. У Поставщика отсутствует просроченная задолженность по налогам и сборам (справка ФНС); 4. У Поставщика отсутствует картотека к расчетным счетам; 5. В течение 12 мес., предшествующих дате заявки на получение гарантии, у Поставщика отсутствуют: <ul style="list-style-type: none"> ▪ просроченные платежи по кредитам сроком более 5 календарных дней ▪ 2 и более реструктуризации по действующим кредитам

Сайт Агроконтракта и фермерства



МАГНИТ
агрофермер

Преимущества

Консалтинг

С кем мы работаем

Информация о грантах

Сотрудничайте с **Магнит** по агроконтракту

И расширяйте возможности вашего бизнеса

Заклучить контракт



С помощью сайта:

- сможете направить заявку на сотрудничество по агроконтракту;
- предложим консультацию от наших специалистов по вопросам агрономии, документооборота и др.;
- получите информацию о доступных видах государственной поддержки с актуальными документами и возможностью консультирования

Отсканируйте QR-код для
перехода на сайт



